



Profil ist ein 1999 gegründetes, international tätiges und renommiertes Auftragsforschungsinstitut im Bereich der Stoffwechselerkrankungen.

Wir arbeiten seit vielen Jahren gemeinsam mit der Pharmaindustrie an der Entwicklung neuer Arzneimittel für die Behandlung von Diabetes und damit einhergehenden Erkrankungen. Auch die Weiterentwicklung bekannter Wirkstoffe sowie der technischen Möglichkeiten zur Verabreichung von Insulin und der Messung der Blutzuckerkonzentration wird von uns intensiv unterstützt.

Aufgrund unserer jahrelangen Erfahrungen konnten wir umfassendes wissenschaftliches Know-how und einzigartige Expertise im Bereich der Stoffwechselerkrankungen aufbauen. An unserem Unternehmensstandort in Neuss beschäftigen wir derzeit ca. 380 Mitarbeiter, die einen wichtigen Beitrag dazu leisten, die Lebensqualität von Menschen mit Diabetes zu verbessern.

Ihre Aufgaben:

- Leitung und strategische Weiterentwicklung des globalen Business Development Teams, bestehend aus 2 Business Development Managern
- Verantwortung für die Entwicklung und Umsetzung der globalen Strategien zur Erweiterung des Kundenportfolios
- Identifikation und Akquise neuer Geschäftsmöglichkeiten sowie Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung bei der Festlegung und Umsetzung von Geschäftszielen und Marktstrategien, Berichtslinie an den Chief Commercial Officer
- Analyse von Markttrends, Wettbewerbslandschaften und Kundenanforderungen, um innovative Lösungen und Angebote zu entwickeln
- Steuerung von Vertragsverhandlungen und Unterstützung bei der Erstellung von kommerziellen Angeboten
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen wie Commercial Operations, Marketing und Project Development, um eine erfolgreiche Umsetzung von Projekten sicherzustellen
- Aufbau und Pflege eines starken Netzwerks innerhalb der Branche, insbesondere in der klinischen Forschung und im Bereich Stoffwechselforschung

**Wir suchen
zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine*n**

**Business Development
Director
(w/m/d)**

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, Life Sciences oder einem verwandten Fachgebiet
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Business Development, idealerweise in der Auftragsforschung
- Starke strategische und analytische Fähigkeiten sowie ein ausgeprägtes Gespür für Markt- und Geschäftsentwicklungen
- Erfahrung in der internationalen Geschäftsentwicklung und im Umgang mit globalen Märkten
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch, Kontaktfreude und Teamfähigkeit
- Hohe Eigenmotivation, Ergebnisorientierung und Freude daran, in einem dynamischen Umfeld zu arbeiten und dieses mit zu gestalten

Wir bieten:

- Neben flexiblen Arbeitszeiten erwartet Sie eine gründliche und praxisorientierte Einarbeitung
- Fahrradleasing (auch E-Bikes) der Firma Business Bike und kostenlose Lademöglichkeit für E-Bikes
- Leistungsgerechte Entlohnung mit jährlichen Inflationsausgleich
- Corporate Benefits-Rabattaktionen bei über 800 Anbietern
- Mitarbeiterunterstützungsprogramm EAP zur professionellen Kurzzeitberatung bei gesundheitlichen, beruflichen und persönlichen Fragestellungen sowie Vermittlung von Facharztterminen
- Eine Firmenkultur, welche die Zufriedenheit unserer Mitarbeiter, das kollegiale und vertrauensvolle Miteinander sowie den Spaß an der Arbeit in den Vordergrund rückt

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an folgende Adresse: hr@profil.com

Profil Institut für Stoffwechselforschung GmbH

Christina Seeck
Team Lead Human Resources
Hellersbergstraße 9
41460 Neuss
www.profil.com



JETZT BEWERBEN